Gerenciamento de compras

Em poucas
oportunidades podemos realmente colocar nosso poder de gerenciamento à prova.
Uma delas é quando negociamos o preço ou a quantidade de um produto a ser
comprado.

Com pessoas treinadas para adquirir os produtos a serem comercializados, pode-se economizar fazendo uma grande diferença para a sua empresa, independente dos produtos e das quantidades a serem compradas.

Boas

escolhas nas parcerias e atenção para novidades no mercado são algumas das
características que contribuem para reduzir custos e garantir um preço de venda
competitivo.

O bom
comprador deve saber gerenciar aquisições, contratos, cadastramentos e qualificação
de fornecedores, o que vai influenciar de maneira positiva no desempenho das
outras unidades da sua empresa. É por meio de boas negociações com
fornecedores, garantia e regularidade no suprimento que seu estoque de
mercadorias faz-se correto.

Empresas
necessitam de compradores que detenham conhecimentos em assuntos estratégicos. Ele
precisa ser um bom negociador, ter iniciativa, capacidade de decisão, ser
idôneo e ético.

É
importante que o comprador certifique-se se o material comprado esteja de
acordo com o solicitado. O comprador deve, portanto, possuir o conhecimento
técnico a fim de descobrir eventuais discrepâncias entre o que foi comprado e o

que foi recebido.

Em hipótese alguma o comprador deve dar inicio a um processo de compra, sem ter idéia exata de que quer comprar. Esta informação é basicamente oriunda de um bom **controle de estoque** e da situação do que o seu mercado vai exigir no próximo período.

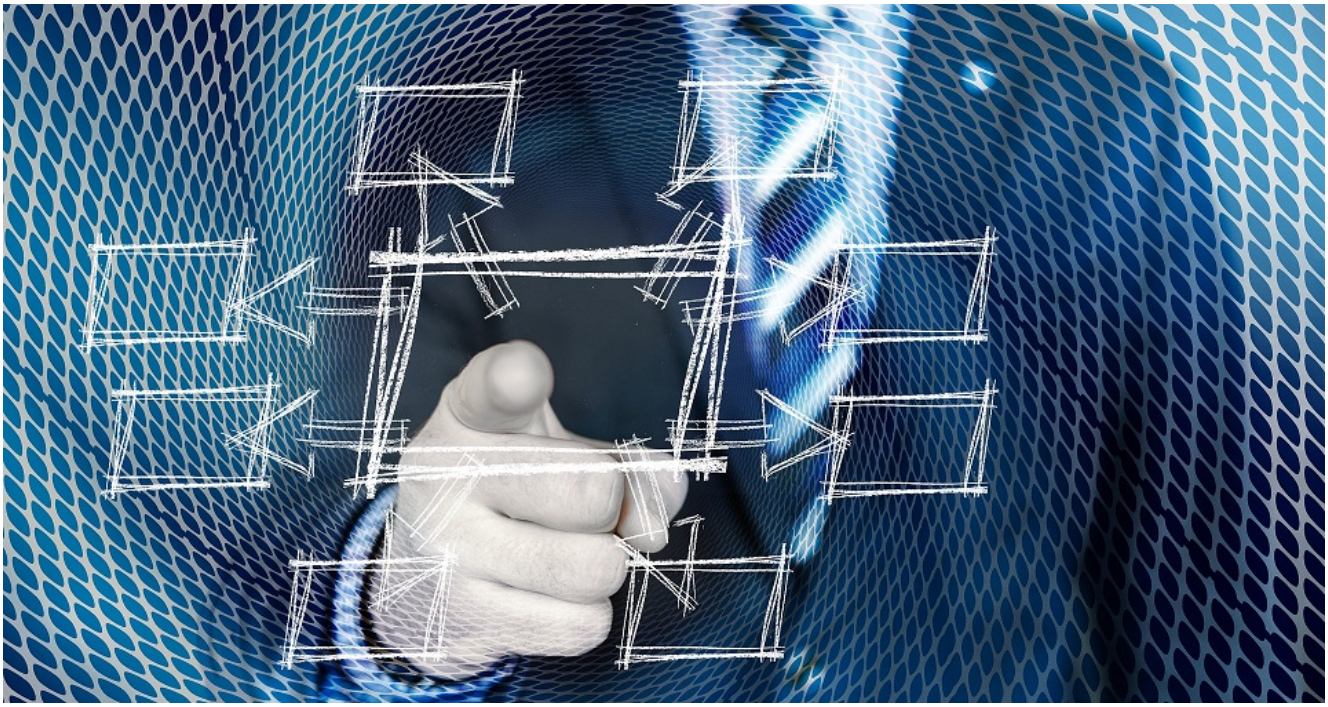
As flutuações de preços do mercado e o perigo de estoques excessivos fazem com que e comprador necessite coordenar esses dois fatores da melhor maneira possível, a fim de adquirir na hora certa o material necessário.

A determinação da quantidade a ser adquirida é cada vez mais importante por ocasião da compra. Até pouco tempo atrás era prática comum aumentar o pedido objetivando melhorar e preço; entretanto outros fatores como custo de armazenagem e capital de giro em estoques, fizeram com que maiores cuidados fossem tornados no momento certo do material a ser adquirido.

Já deu para entender que o processo de compras é uma das atividades mais importantes da sua empresa, e que quanto maior for a quantidade de informações sobre este processo, maior será o sucesso de seu empreendimento.

A **Splan Manager** disponibiliza um software online que poderá lhe ajudar na gestão financeira de sua empresa. Acesse nosso site e conheça o nosso sistema.

Ferramentas tecnológicas



Investir em informatização pode
vir a gerar vantagens operacionais frente aos seus concorrentes, reduzindo a
burocracia e eliminando gastos com o seu sistema de gestão.

Quando você passa a adotar
ferramentas tecnológicas isto gera uma maior competitividade para o seu negócio,
possibilitando manter uma maior integração de suas rotinas operacionais,

automatizando-as, aumentando, assim a produtividade de sua equipe.

Desse modo, as chances do negócio prosperar são continuamente maximizadas. A empresa baseada em dados sólidos poderá definir metas com a certeza de conseguir atingir rapidamente os seus objetivos.

Ao longo dos últimos anos, ferramentas de tecnologia da informática foram incorporadas ao nosso dia dia, gradativamente, auxiliando empresas a alcançarem uma rotina de trabalho mais inteligente e eficaz. Passando estas a serem essenciais para empresa de sucesso.

Um bom sistema de gestão pode dar mais agilidade nas suas decisões e na execução dos processos diários. Integrando todas as atividades de sua empresa, tais como compras , vendas, emissão de notas fiscais, controle de estoque, emissão de boletos, gerenciamento de contas entre outras.

Assim, com maior agilidade podem-se identificar mais rapidamente desvios em suas metas, executar a tempo correções, impedindo que a empresa tenha um grande número de gargalos operacionais que geram prejuízos.

Para micros e pequenas empresas, as novas tecnologias auxiliam no alcance de uma posição de destaque no mercado. Ferramentas – como as baseadas na nuvem – são mais baratas e fáceis de serem adotadas. Dessa forma, estas empresas conseguem incorporar um eficiente planejamento financeiro e outras soluções sem comprometer o seu orçamento.

Não podemos deixar de destacar o papel que a internet possui para a empresa realizar negócios. Com o auxílio de ferramentas modernas, todos os processos de venda são feitos com mais segurança, confiabilidade e transparência.

Nesse sentido, destacamos a importância do certificado digital. Ele trouxe mais integridade e confiabilidade para operações em meios digitais, que contam com uma camada adicional de proteção contra fraudes.

Em resumo, os softwares voltados às micros e pequenas empresas podem contribuir para o seu negócio e proporcionar vantagens em variadas frentes de trabalho.

O uso destes recursos, otimizados, diminuem gastos e geram mais produtividade. A Splan Manager somando a isso contribui

de maneira simples para a integração do seu time e para a modernização de sua empresa, criando um conjunto de serviços que podem ser convertidos em mais lucros para o seu negócio.