

Boletos bancários registrados



Muitos novos empreendedores que possuem a sua própria empresa desconhecem as facilidades e benefícios da emissão de boletos bancários. O boleto bancário é um instrumento bastante prático para efetuar as suas cobranças.

Fazer suas cobranças através de boleto é seguro. Basicamente você só precisa de uma conta-corrente no banco de sua preferência. Fale com o gerente da agência bancária de sua cidade abra uma conta, caso não tenha uma, e peça para habilitar este serviço é fácil e rápido.

Como funciona uma cobrança por boleto bancário:

Funciona da seguinte maneira, tão logo a nota fiscal de sua venda seja emitida você já pode atrelar a ela o boleto e enviar para o seu cliente. O cliente, como já é de nosso conhecimento, de posse do boleto, pode efetuar o seu pagamento em qualquer agencia bancária, casa lotérica ou mesmo por via internet.

Pronto, o valor que lhe é devido já esta na sua conta, logicamente respeitando os prazos contratuais acordados com o seu banco.

Atualmente o sistema de cobrança por boleto em voga é o do tipo denominado Cobrança registrada:

Ao solicitar ao gerente habilitar a sua conta, ele vai habilitar a carteira registrada, já que a carteira sem registro não é mais habilitada para novos clientes.

Quando você emite seus boletos o banco toma conhecimento deste fato através do envio de uma comunicação sua denominada Arquivo de remessa. Este arquivo serve para informar ao banco os boletos emitidos e dependendo do sistema que você esta

usando ele pode ser feito de forma manual ou automática. Este arquivo contém todos os seus dados e de seu cliente tornando todo o processo transparente e evitando fraudes.

Em caso de não pagamento deste boleto, o banco pode automaticamente enviar para protesto, se isto for de seu consentimento e previamente determinado durante a emissão do referido boleto. Ao escolher o banco do qual queira este serviço, fiquem atentos as taxas cobradas, elas variam de banco para banco.

Como gerar um o boleto bancário:

Agora você precisa de software que faz tudo isso de forma rápida, simples e segura. Este sistema de boleto deve possuir as seguintes funcionalidades e recursos:

- Geração do boleto propriamente dito;
- Controle de boletos por status de pagamento;
- Relatórios de boletos, pagos, clientes em atraso e outros;
- Exportar os boletos emitidos via arquivo de remessa;
- Importar o relatório bancário com o status dos boletos;
- Envio boleto por e-mail ao seu cliente tão logo seja emitido,
- Faz backup automático do seu banco de dado.

Finalmente, você precisa de um software para emitir os seus boletos compatível com o banco de sua escolha caso queira fazer cobranças por esse meio.

Existem diversos programas para emissão de boletos bancários e você pode utilizar uma versão totalmente grátis para testes por um período de 30 dias do software [Splan Manager](#) que além desta funcionalidade possui muitas outras.

Conhecimentos básicos para um planejamento financeiro



Para que um bom empreendedor tenha bons resultados faz-se necessário um bom controle financeiro da sua empresa. Com um efetivo acompanhamento de todo o seu movimento de entradas e saídas. Veja a seguir algumas dicas:

Para começar:

Um software confiável certamente vai lhe ajudar nesta tarefa, porém o primeiro passo é se inteirar sobre a atual situação de sua empresa.

Para iniciar faça um levantamento de suas receitas, custos, obrigações fixas, dívidas de curto, médio e longo prazo. Estas informações darão a você uma visão completa da sua situação

atual e qual o rumo a seguir no seu negócio.

Definir e escolher um [sistema](#) que lhe possibilita registrar a movimentação do dinheiro é fundamental para o pleno funcionamento de sua empresa.

Uma rotina onde todas as saídas e entradas de dinheiro sejam registradas imediatamente no momento em que elas acontecerem é fundamental. Incorpore esta prática no seu dia junto com a sua equipe e fiscalizando de perto.

Somente assim será possível entender melhor a evolução do seu negócio e lhe ajudar a tomar as melhores decisões gerenciais.

Controle de gastos:

Defina suas prioridades, não se endivide adquirindo itens ou bens desnecessários. A eficiência de sua empresa depende de atitudes que em princípio pareçam autoritárias, mas que em longo prazo se mostrarão eficientes, levando ao alcance de seus objetivos.

Planejamento a longo prazo:

Um planejamento de longo prazo só tem sucesso com um bom controle financeiro da situação da empresa.

O seu faturamento é o motor que faz o seu negócio andar para frente. O reinvestimento em sua empresa deve ser de acordo com o faturamento gerado, evitando desta forma problemas com o seu capital de giro.

É fundamental conhecer-se profundamente o ciclo operacional das atividades da empresa, definindo o valor das despesas decorrentes, como aquisição de produtos para venda, estocagem, venda e pagamento de despesas fixas, para que tudo esteja dentro do planejamento, e fornecendo o retorno esperado.

Procure a ajuda:

Na maioria das vezes, o pequeno empresário que está começando um novo negócio não possui conhecimento suficiente de contabilidade e administração de empresas. O que pode resultar no cometimento de diversos erros. Uma boa dica é consultar o [SEBRAE](#).

O seu contador ou um especialista em gestão de negócios pode ser uma alternativa, eles pela sua experiência te orientarão para organizar suas finanças da melhor forma, corrigindo e saneando quaisquer erros.

Tenha ciência que o fluxo de caixa é o coração de qualquer empresa. Conheça e cuide bem do dinheiro e do seu negócio, trabalhando para que ele continue operando com lucro e existindo por um longo tempo.

Para se fazer um bom controle financeiro, e da melhor forma é uma boa atitude contar com um software que lhe ajude nesta tarefa, o [Splan Manager](#) possui todas as funcionalidades necessárias para esta empreitada.

Fique atento aos seus compromissos:

São de suma importância ter controle e registro de todos os seus compromissos tais como, com fornecedores, impostos ou contas fixas da empresa.

Ao pagar as obrigações em atraso você estará gerando mais despesas em multas e juros.

Quanto aos impostos, o não pagamento em dia suspende as Certidões Negativas de Débitos (CNDs), o que vai lhe causar muito incômodo.

Mantenha todos os registros de vencimentos com descrição das obrigações e seus valores, atualizado.

Separe as finanças pessoais e empresariais:

Esta é uma das principais causas de problemas financeiros mais

comuns nos negócios. Ainda que todo o dinheiro necessário para o início tenha sido seu, não se pode agir dessa forma.

Na prática ao se separar as contas pessoais das da empresa vai facilitar o controle do capital de giro e do caixa, evitando a falta de dinheiro para operações e obrigações. Tornando quase impossível ter uma escrituração contábil exata e correta.

Defina a sua retirada mensal, de forma oficial via pró-labore. Siga o procedimento contábil correto quando fizer as retiradas do lucro realizado. Evitando assim gastar mais que o devido.

Controle do estoque:

Um bom controle de estoque, atua diretamente no resultado financeiro. Recomendamos que você de preferência a uma ferramenta de gestão financeira. Para entender como isto funciona, dê uma olhada na nossa postagem sobre esta matéria em: [Controle do estoque de mercadorias](#).

Acompanhe os seus números mensalmente:

O planejamento financeiro deve ser anual e acompanhado mensalmente, o que vai facilita na identificação de ocorrências e desvios do planejado, possibilitando uma correta avaliação do andamento das finanças.

Mantenha o fluxo de caixa sob controle:

Pelo tudo já dito, voltamos a afirmar que o fluxo de caixa é uma das bases para uma boa gestão financeira de sua empresa, independentemente de seu porte, micro empresa ou MEI. Isso porque ao registrar todas as entradas e saídas e, terá o subsídio necessário às análises mensais avaliando o andamento de seu planejamento.

Resumindo:

- Faça as anotações no momento de cada movimentação;
- Não ignore valores pequenos, pois somados podem se

tornar relevantes;

- Faça sistematicamente a conciliação bancária verificando as suas entradas e disponibilidade;
- O fluxo de caixa precisa ser fiel a realidade. Se um pagamento é recebido em atraso, seu crédito pode ficar para o próximo mês, e o fluxo deve mostrar exatamente isso.

Acompanhe as tendências do mercado:

Fique atento as tendências de mercado e de novos produtos lançados pelos seus fornecedores. Sua oferta deve estar sempre atualizada disponibilizando aos seus clientes o que há de mais atual e de novo.

Nunca esquecendo que o mais importante para a gestão financeira de uma empresa é sempre continuar adquirindo conhecimento sobre a sua área de atuação.